

Índice

El autor	11
Prólogo	13

Capítulo 1

Riesgos en procesos de internacionalización. . . .	19
¿Existe el riesgo cero?	20
<i>No pain no gain</i>	21
A la parálisis por el análisis.	21
Análisis de riesgos en cuatro fases	22
La carta de riesgos	23
Cómo afrontar los riesgos	28

Capítulo 2

El riesgo país	29
Clases de riesgo país	31

Aspectos a tener en cuenta en el análisis de riesgo país.	33
Análisis dinámico del riesgo	37
Factores de riesgo políticos.	38
Factores de riesgo económicos	40
Factores de riesgo sociales	41
Otros factores de riesgo.	43
Fuentes de información.	44
 Capítulo 3	
Garantías internacionales a primer requerimiento.	45
Derechos y obligaciones contractuales.	46
Garantías técnicas y garantías económicas . . .	49
Garantías directas y contragarantías	50
Tipos de garantías	52
Avales de licitación (<i>bid bonds o tender bonds</i>) . . .	52
Garantías de pago anticipado (<i>advanced payment guarantees</i>)	54
Garantías de cumplimiento (<i>performance bonds</i>)	56
Garantías de pago (<i>payment guarantees</i>)	57
Garantías de mantenimiento (<i>maintenance guarantees</i>)	59
Garantías informales	60
 Capítulo 4	
Reglas de la Cámara de Comercio Internacional	63
<i>Model forms</i>	72

Capítulo 5

Créditos documentarios como cobertura de riesgos	87
Qué son y para qué sirven los créditos documentarios	89
El crédito documentario: ¿solución o problema?	92
Reglas de la Cámara de Comercio Internacional .	93
Créditos documentarios electrónicos	99
Reglas y usos uniformes relativos a créditos documentarios para las presentaciones electrónicas (eUCP) versión 2.0.....	102
Créditos contingentes	117
Reglas ISP 98	119
<i>Model forms</i>	120

Capítulo 6

Casos de estudio	127
Casos de estudio de riesgo país.	127
América Latina: Calzados Puchades	127
Sudeste Asiático: Cotonificio Bergamasco	129
Caso de estudio de garantías internacionales ..	131
Caso Licitaciones y Obras Internacionales SAE ...	131
 Bibliografía	 137